

UNIAXIA SALES PARTNERSHIP

セールspartner 制度のご案内

— 紹介で続ける、貴社の新しい収益軸 —

Uniaxia

2026年5月



U Uniaxia について

Uniaxia は、縦型ショート動画に特化した SNS 運用支援を行うマーケティング事業です。

「埋もれた名品を、ショート動画でヒット商品に。」を理念に、地方の中小企業のオンライン集客を「設計」で勝てる仕組みに変えてまいります。

3つの特徴

- ✓ **縦型ショート動画特化型** — Reels / YouTube Shorts / TikTok / Threads動画を 一気通貫で設計
- ✓ **AI × アルゴリズム数学理論**の独自分析 — 独自開発エンジン「Laplace」による数理派マーケティング
- ✓ **中小企業の集客変革**に専念 — 地方の家業・後継者支援を主戦場に

U 実績 - 各SNS運用の実績

弊社マーケターが運用するものづくり系アカウントの実績(累計約1億回再生・登録者10万人)

YouTube	
登録者数	10.4 万人
平均再生回数	107 万回 / 動画
総再生回数	9,743 万回

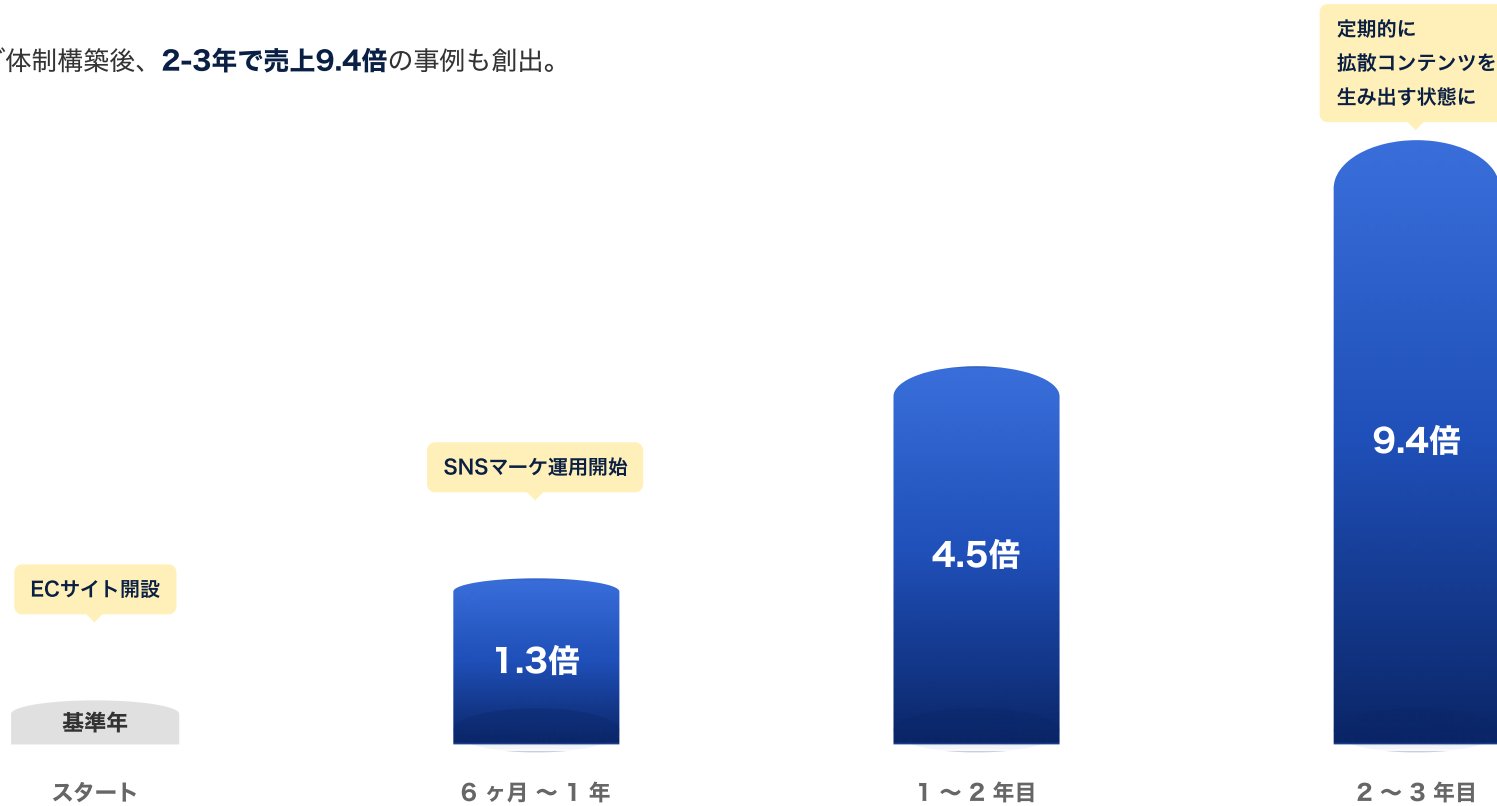
Instagram	
フォロワー数	3.7 万人
リーチ数	105 万 / 月

TikTok	
登録者数	3.4 万人
総再生回数	4,240 万回
累計いいね数	142 万回

当社マーケターが運用するものづくり系アカウントで、**2年で累計再生約1億回・登録者10万人**を達成。

U 実績 - クライアントの成長実績

SNSマーケティング体制構築後、**2-3年で売上9.4倍**の事例も創出。



ご紹介いただいたクライアント様のビジネス成長が、貴社の継続収益にも直結します。

U セールスパートナー制度とは

中小企業のSNS運用支援に関心をお持ちの顧客企業を貴社が商談まで導いていただき、Uniaxia とクライアント間で契約が成立した後、**契約期間中・継続的にレベニューシェアが発生する**協業モデルです。

3つのポイント

- ✓ **商談は貴社主導** — Uniaxia 側の同席調整も可能です
- ✓ **商談用の提案資料は弊社にて準備** — 貴社の本業を妨げない設計
- ✓ **契約締結以降の定例MTG・運用は全て Uniaxia 対応** — 手離れの良さを確保

「商談で価値を提供し、契約以降は手離れ。」
貴社の商談スキルが、継続収益に変わります。

U メリット ①

MERIT 01

続けて稼げる

単発でなく、契約期間中ずっと収益化

ご紹介いただいたクライアントとの契約が継続する限り、毎月レベニューシェアが発生します。

中小企業のSNS運用支援は、通常 **6 ヶ月～1 年以上の長期契約**が基本となるため、1件のご紹介から **年間ベースの安定収益**を獲得いただけます。

継続収益のイメージ

月額契約料の一定割合 × 契約月数 = 紹介1件あたりの累計レベニュー

U メリット ②

MERIT 02

契約後は手離れ

契約までの商談に集中、運用は全て Uniaxia 対応

ご契約後の月次定例 MTG、コンテンツディレクション、クライアント対応まで、すべて Uniaxia が完結します。

貴社は商談・契約までに集中し、契約後はクライアント対応に追われることなく、**継続的なレベニューシェアを受け取れます。**

運用責任体制:契約後のクライアント対応は、当社のディレクター(京大卒・家業の陶磁器EC で 1 億回再生達成)が責任を持って担当します。

U メリット ③

MERIT 03

信頼性が高い

地方経済を変える、本気のサービス

Uniaxia のSNS運用支援は、独自開発のAI数理エンジン「Laplace(ベータ版)」を活用した、業界初の**数理派マーケティング手法**です。

属人的な「勘」の運用ではなく、データドリブンな「設計」の運用で、クライアントに確実な成果をお届けします。

貴社へのリターン

貴社が紹介する先のクライアントが満足することで、**貴社の信用・信頼貯金にも貢献**します。

U レベニューシェアの仕組み

紹介いただいたクライアントが Uniaxia と契約 → 契約期間中、月額契約料の一定割合を貴社にお支払い

数値例(通常 15% の場合)

プラン例 1: 月額 130,000 円(税抜)契約

月額レベニューシェア	19,500 円
6 ヶ月契約 累計	117,000 円
12 ヶ月契約 累計	234,000 円

プラン例 2: 月額 180,000 円(税抜)契約

月額レベニューシェア	27,000 円
6 ヶ月契約 累計	162,000 円
12 ヶ月契約 累計	324,000 円

通常組のレベニューシェアは15%。紹介数が増えるほど、複利的に収益が積み上がる構造です。

U 収益シミュレーション

本業の傍ら、四半期～半年に1件のご紹介で副収入として月数万円の継続収益が見込めます。

シナリオ 1: 四半期に 1 件ベース(年 4 件)

平均月額契約料 130,000 円 × 15% × 4 件

月額レベニュー

78,000 円

シナリオ 2: 半年に 1 件ベース(年 2 件)

平均月額契約料 130,000 円 × 15% × 2 件

月額レベニュー

39,000 円

紹介件数が積み上がるほど、収益は複利的に増加します。 本業を持ちながら、無理なく月数万円～十数万円の副収入が現実的です。

ご紹介から契約までの流れ

1

クライアント発掘

貴社が見込みクライアントとの接点を持ち、SNS運用支援の関心を確認

2

商談実施

貴社が弊社準備の提案資料を活用し、クライアントとの商談を実施(Uniastia 側の同席調整も可能)

3

契約準備

商談がまとまった段階で Uniastia へ引き継ぎ、Uniastia がクライアント様と契約条件の調整・契約書準備を実施

4

契約締結

クライアント様と Uniastia の間で業務委託契約を締結

5

レベニューシェア発生

契約開始月から、毎月貴社にレベニューシェアを送金。以降の運用は全て Uniastia が担当

貴社の役割: Step 1-2 = 商談主導 / Step 3 = Uniastia へ引き継ぎ / Step 4 以降 = ノータッチで継続収益

U

想定パートナー像

中小企業診断士

中小企業の経営コンサルティングをされ、SNS運用やオンライン集客の相談を受け、かつ自ら商談・提案を行う営業力をお持ちの方

WEB制作会社の営業担当

ホームページ制作後の集客課題でクライアントとの商談機会が多く、SNS運用を新たな提案メニューに加えたい方

業界横断・経営支援系

税理士・行政書士などの士業の方で、顧問先との商談を通じて新サービスの提案ができる方

共通する特徴

- ✓ 中小企業経営者との接点を持つ
- ✓ 信頼関係を大切にされる
- ✓ 商談・提案の経験がある
- ✓ 価値あるサービスを紹介したい方

U 先着 3 社限定・特別レベニューシェア

2026 年度・先着 3 社のみレベニューシェアを増額いたします。

通常パートナー

19,500 円 / 月

月額 130,000 円契約 × 15%

12 ヶ月累計: **234,000 円**

★ 先着 3 社特典 ★

26,000 円 / 月

月額 130,000 円契約 × 20%

12 ヶ月累計: **312,000 円**

差額: + 78,000 円 / 年(1 件あたり)

先着 3 社特典の条件

① 早期のご契約 / ② Uniaxia とのパートナー関係を長期的に継続する意思のある方

ご質問	ご回答
Q1. 紹介後、すぐにレベニューシェアが発生しますか？	クライアント様と Uniaxia の契約が締結された月から発生します。
Q2. クライアント様が解約した場合は？	契約期間中のレベニューシェアのみ発生し、解約月以降は発生しません。
Q3. 紹介数に上限はありますか？	ございません。複数件のご紹介をいただけるほど、貴社の収益が累積的に積み上がります。
Q4. 紹介者であることをクライアントに伝える必要は？	任意です。貴社のお立場に応じて柔軟に対応可能です。
Q5. 契約はどのような形になりますか？	Uniaxia と貴社の間でセールspartner契約を締結します。契約書は弊社にて準備いたします。
Q6. 商談に Uniaxia の同席は可能ですか？	可能です。貴社のご希望に応じて柔軟に対応いたします。

U

セールspartnerへのお申込み

ご興味をお持ちいただけましたら、下記より詳細をお問い合わせください。

お問い合わせはこちら

uniauxia.com/contact/

地方の中小企業に光を届ける、
新しい協業のかたちを、貴社と共に。

Uniauxia